unibrad

# FINANÇAS PARA PROFISSIONAIS AUTÔNOMOS

PLANEJANDO O FUTURO

Quando pensamos em **profissionais autônomos**, não podemos esquecer as **características e nuances que fazem parte da realidade da categoria**. Como, por exemplo:

- **Realidade financeira mais volátil.**
- **Mais propensão a "altos e baixos" nos negócios.**
- **Mais vulnerabilidade diante das mudanças no cenário econômico.**

Entender essa realidade é um passo chave para conseguir um planejamento financeiro melhor e condizente com as necessidades das trabalhadoras e trabalhadores autônomos!

## O AUTÔNOMO NO BRASIL

O trabalho autônomo no Brasil é cada vez mais presente! Em 2019, **uma em cada quatro pessoas ocupadas** (92,9 milhões), trabalhava por conta própria, segundo dados do IBGE.

Porém, se engana quem pensa que o mercado está saturado. **Novas transformações** estão sempre surgindo e modificando o cenário. Por isso esses profissionais precisam estimular, dia após dia, certas características como:

- **Iniciativa.**
- **Determinação.**
- **Coragem para correr certos riscos.**
- **Qualidade.**
- **Capacidade de planejamento.**

**Mas como conseguir planejar o futuro da melhor maneira?**

## PLANEJANDO COM SABEDORIA

Sabemos das dificuldades em meio a tantos desafios e volatilidade. Mas dá para contar com a educação financeira! Confira algumas dicas:

**Comece planejando!**
Para além das preocupações habituais com as contas e despesas, os profissionais autônomos precisam planejar com atenção seu fluxo de caixa. Isso quer dizer, na prática:

**01** Entender que serviço prestado ou produto vendido é bom, mas o que vale para o planejamento é o dinheiro na conta. Então **ter controle** de quando os clientes irão pagar e fazer o planejamento a partir dessas datas é primordial.

**02** Caso trabalhe com fornecedores, é importante um planejamento de compra levando em conta investimento, capacidade de estoque e demanda.

**03** É importante conciliar as datas de recebimento com as datas das despesas a pagar. Sem esse controle, o resultado no fim do mês pode até ser positivo, mas alguns conflitos entre receita e despesa podem gerar saídas desnecessárias, como juros, por exemplo.

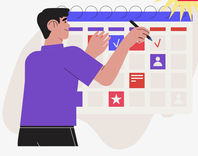
**Independente da quantia, é possível investir!**
Para facilitar nessa etapa, uma dica legal é definir uma porcentagem de investimento (10% do rendimento mensal, por exemplo) isso garante que o profissional, independente das vendas no mês, irá investir alguma quantia.

**Estude os concorrentes, fidelize clientes e conquiste novos!**
Conhecer a concorrência, estudar seus diferenciais e área de atuação é uma tarefa importante na hora de manter e conquistar novos clientes. Isso proporcionará mais segurança financeira e estabilidade.

**Pesquise conteúdos sobre educação financeira!** Conhecer o mercado financeiro e tudo que o envolve é essencial para não cair em fórmulas enganosas.

**E para te ajudar nessa jornada, seguem algumas sugestões:**

## EDUCAÇÃO FINANCEIRA E QUALIDADE DE VIDA



A educação financeira é uma aliada importante para todos(as), mas principalmente para os profissionais autônomos. E aqui é importante se preocupar com assuntos como previdência e saúde, mas também com viagens, férias e outras atividades de lazer. Com planejamento e responsabilidade, você economiza dinheiro e ganha em qualidade de vida.

## DESPESAS FIXAS

É todo **gasto recorrente** como internet, alimentação e aluguel, por exemplo. Independente do desempenho do profissional, esses gastos não irão variar. Por isso, as despesas fixas devem ser uma linha de destaque na planilha de custos.

## DESPESAS VARIÁVEIS

São os **gastos que variam** de acordo com o volume de trabalho, por exemplo: gastos com deslocamento, uso de matéria-prima, água e luz. Ou seja, despesas que variam de acordo com o uso. Para isso é necessário um controle financeiro atento e sempre ter uma reserva de emergência.

Com mais acesso às informações corretas e entendimento do mercado, os profissionais autônomos podem planejar seu futuro de forma direta e eficaz. **Não deixe para amanhã, comece agora!**